



Representante Comercial

(M/F)

Empresa Associada da AEP, com atividade relacionada com o comércio, aluguer e reparação de máquinas para construção, obras públicas e indústria, pretende reforçar a equipa de vendas com a contratação de um(a) **Representante Comercial**, que terá como principais funções:

- ❖ Prospecção e angariação de clientes no mercado interno (nacional)
- ❖ Desenvolvimento e acompanhamento da rede de agentes
- ❖ Gestão da carteira de clientes

Os(as) candidatos(as) ideais deverão possuir **formação académica superior nas áreas da Engenharia Mecânica, Engenharia e Gestão Industrial ou Engenharia Civil, experiência** profissional mínima de dois anos **na área comercial/vendas, bons conhecimentos de inglês**, domínio das principais **aplicações informáticas na ótica do utilizador e disponibilidade total para deslocações em território nacional**.

Serão valorizadas as candidaturas de profissionais com **vincada apetência e gosto pela atividade comercial**, clara **orientação para os resultados, resiliência, assertividade, empatia, entusiasmo, determinação, dinamismo, habilidade, equilíbrio e serenidade para lidar com problemas, superar obstáculos ou resistir à pressão de situações de stress, espírito de iniciativa, discurso convincente e persuasivo**, focalizados no **cumprimento de timings e objetivos**.

O recrutamento e seleção será realizada, através de entrevistas a todos(as) os(as) potenciais candidatos(as), tomando em consideração a análise curricular e a avaliação das competências profissionais e comportamentais e do potencial de integração e de desempenho.

Os(as) candidatos(as) interessados(as) em concorrer deverão apresentar a sua candidatura em [Ofertas de Emprego](#), até ao próximo dia **31 de julho de 2024**.

Atividades e responsabilidades específicas

Gestão e angariação de clientes chave

Gestão e angariação de agentes

Disponibilidade para deslocações frequentes em território nacional e pontualmente ao estrangeiro

Participação em feiras nacionais e internacionais

Gestão de encomendas e de cobranças

Conhecimentos específicos

Conhecimentos da área industrial, obras públicas e construção e das suas dinâmicas

Conhecimentos do processo de fabrico e dos produtos (máquinas e equipamentos) a comercializar

Contactos comerciais/vendas, nomeadamente, com empresas públicas e privadas de grande dimensão

Conhecimento de informática na ótica do utilizador (word, excel, powerpoint)

Bons conhecimentos de inglês